

BACHELOR 100% DOUBLE COMPÉTENCE

TITRE CERTIFIÉ NIVEAU 6 (EX-NIVEAU II / BAC +3)

**IDRAC**  
BUSINESS SCHOOL



# BACHELOR

## MANAGER OPÉRATIONNEL DE SÉCURITÉ PRIVÉE

**DEVENEZ REMARQUABLE !**

Certification professionnelle de Niveau 6 « Responsable Management Opérationnel Commercial et Marketing » Code NSF 320 m. Enregistrée au RNCP par arrêté du 15 décembre 2016 et publiée au Journal Officiel N° 184 du 18 décembre 2016 et délivrée par le certificateur AIPF.

Membre de [HEP EDUCATION](#)

# “Découvrez le programme du Bachelor MANAGER OPÉRATIONNEL DE SÉCURITÉ PRIVÉE”

## PROGRAMME

Cette certification professionnelle inscrite au RNCP d'une durée de **560 heures** est dispensée en alternance :

- Soit en entreprise dans le cadre du plan de formation
- Soit sous convention de stage alterné
- Soit sous contrat d'apprentissage/professionnalisation.

Formation d'une durée totale de 14 mois en alternance, à raison d'une semaine par mois en moyenne (selon calendrier fixé avant le début de la formation) :

- 45 % sur Campus IDRAC Busines School
- 55 % en centre de formation spécialisé FPSG
- Répartis en 7 blocs à valider en contrôle continu et mémoire avec soutenance en fin de formation.

## PÉDAGOGIE

Les méthodes pédagogiques « learning by doing » sont axées sur l'acquisition de compétences pratiques. Les modules sont animés par une équipe de formateurs et experts confirmés dans leurs domaines respectifs :

- Pédagogie active
- Étude de cas réels et immersion en entreprise
- Serious game
- Plateforme LMS
- E-communauté
- Rencontres professionnelles et coworking
- Plateforme e-learning.



### BLOC 1 : MARKETING, COMMERCE & COMMUNICATION

Diagnostic Stratégique de positionnement de l'agence/  
Réalisation d'un diagnostic agence

Marketing B to B et logistique de l'agence

Services marketing/Le marketing adapté à l'agence  
de sécurité privée

Marketing stratégique



### BLOC 2 : MANAGEMENT DES HOMMES, DES ORGANISATIONS & DES PROCESS

Management de l'équipe commerciale -  
Sensibilisation RPS

Purchasing management - Fonction achat  
du service sécurité

Management de projet événementiel et éphémère /  
Management de l'équipe de sécurité

Stratégie de communication/Communication  
de l'agence et du RMO/Communication  
dans la sécurité privée



### BLOC 3 : STRATÉGIE, ÉCONOMIE & DROIT

Éthique et RSE: Postures et pratiques

Introduction à l'intelligence économique - Veille,  
réglementation et gestion

Analyse financière

Business Model de l'agence de SP/Analyse  
de l'efficacité économique de l'agence



### BLOC 4 : LANGUES

Business English for French adults (adapté au terrain)



### PRÉVENTION ET GESTION DES RISQUES EN SÉCURITÉ PRIVÉE

Analyse du risque sûreté

Prévention et gestion du risque sûreté

Gestion de crise opérationnelle et risque terroriste

Moyens électroniques de sécurité et cybermenace



### RÈGLEMENTATION FONCTIONNELLE

Réglementation et cadre conventionnel

Contrôle, sanctions et recours + Typologie des sites

Réglementation incendie

Dispositifs de sécurité et moyens de secours - Assurance  
et sinistres



### PRÉVENTION DES RISQUES

Démarche de prévention et application

Qualité de vie au travail (QVT)

Connaissances générales de base en Incendie



### DOSSIERS & TRAVAUX PROFESSIONNELS

Business Game (Services)

Étude marketing appliquée : (Security Trends &  
Competition analysis)

Étude marketing appliquée - les préconisations  
(pour le développement de l'agence)

Production d'une démarche de prévention sur site



PROFESSIONNALISEZ-VOUS

# “Faites le choix de L'ALTERNANCE”

## FORMATION + EMPLOI + RÉMUNÉRATION

### UN PARCOURS EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION OU EN APPRENTISSAGE



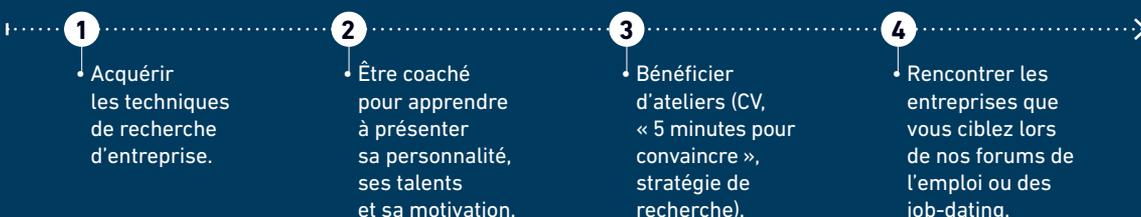
1 semaine en formation chez IDRAC Business School ou FPSG / 3 semaines en entreprise (environ)

- Acquérir et vivre une 1<sup>ère</sup> expérience professionnelle, en intégrant une entreprise qui vous convient.

- Obtenir un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et bénéficier du financement de la formation et d'une rémunération.

### L'ALTERNANCE MODE D'EMPLOI

Être accompagné dès mon inscription au programme : coaching dans la recherche et suivi en entreprise



### L'ACCUEIL D'ALTERNANTS RÉPOND À PLUSIEURS OBJECTIFS :

- accompagner des candidats dans le cadre des formations qu'ils ont choisies et qui correspondent aux métiers de notre entreprise ;
- saisir l'opportunité d'intégrer ces candidats dans notre entreprise avec une bonne connaissance des missions, des compétences, des comportements, des qualités humaines, des valeurs portées par l'entreprise...
- s'assurer de la valeur ajoutée que le candidat représenterait pour l'entreprise mais également de sa motivation et de son épanouissement personnel en cas d'embauche.

Ces candidats, maîtrisant à la fois la technique et le commercial sont parfaitement adaptés à notre activité. Un accompagnement est systématiquement proposé pour assurer la remise à niveau nécessaire et accompagner les candidats à chaque étape de leur inscription dans le programme (Box intégration). Une mise en relation est établie avec notre réseau d'entreprises et de partenaires.



### QUELQUES EXEMPLES DE MÉTIERS\* QUI VOUS SERONT ACCESSIBLES EN FIN DE CURSUS

- Responsable de site en sécurité privée
- Responsable d'agence en sécurité privée
- Responsable d'exploitation en sécurité privée
- Directeur d'agence en sécurité privée
- Manager opérationnel en sécurité privée
- Manager opérationnel tous domaines

\* liste non exhaustive.

TITRE  
CERTIFIÉ  
NIVEAU 6\*  
(ex-niveau II / Bac +3)

9  
Campus  
en France



3 Centres de formation  
à la sécurité équipés



partenariat IDRAC Business School  
et FPSG, organisme de formation à la sécurité

65 000  
personnes formées

à la sécurité chaque année par FPSG

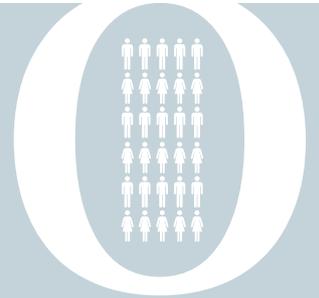


Plus de  
26 000  
diplômés

Un réseau solide facilitant  
l'insertion professionnelle



Des  
campus  
à taille humaine



collaborateurs

dédiés à l'accompagnement  
et à l'insertion professionnelle



Plus de  
25 000  
contacts en entreprise

85 % des  
diplômés  
ont trouvé un emploi  
en moins de 3 mois



J'INTÈGRE LA  
COMMUNAUTÉ

IDRAC  
ALUMNI

Intégrer IDRAC Business School c'est devenir membre  
de l'association des anciens élèves : IDRAC Alumni.  
Une communauté qui rassemble plus de  
**26 000 diplômés**, professionnels du marketing,  
du commerce et du management.

Le réseau est essentiel à votre insertion  
professionnelle et à la construction de votre carrière.  
Dès votre arrivée au sein d'IDRAC Business School  
et tout au long de votre vie, vous entendrez : cultivez  
votre réseau !

Demain, rejoignez-nous et intégrez une communauté  
dynamique et solidaire pour vous accompagner.

[www.idrac-network.com](http://www.idrac-network.com)



UN CLUB DES  
ENTREPRENEURS ET DIRIGEANTS



UN ESPACE CARRIÈRE



UN ANNUAIRE DES DIPLÔMÉS



UN RÉSEAU DE BUSINESS ANGELS



DES AMBASSADEURS CAMPUS ET PAYS



DES RENCONTRES NATIONALES  
ET INTERNATIONALES

# COMMENT INTÉGRER LE PROGRAMME BACHELOR ?

Le processus d'admission s'inscrit dans notre modèle pédagogique d'accompagnement à la réussite. IDRAC Business School a fait le choix de ne pas mettre de seuil d'admissibilité entre les épreuves écrites et les entretiens oraux afin de permettre à chacun des candidats de présenter ses motivations, son projet professionnel et de « devenir remarquable », devise et ADN de l'école.

## MODALITÉS D'ADMISSION



### ENTRÉE EN 3<sup>ÈME</sup> ANNÉE\*

Admission ouverte aux :

**Candidats ou titulaires d'un BTS, DUT, Licence 2 ou équivalent.**

\* Pour être éligible à la formation, le candidat doit remplir les conditions suivantes :

- Être titulaire d'un BAC + 2 validé ou
- Déposer une demande de VAP 85 (Validation des Acquis Professionnels) permettant d'accéder directement à une formation sans avoir le diplôme requis, en faisant valider une expérience professionnelle (salariée ou non), les formations suivies ou les acquis personnels développés hors de tout système de formation (nous consulter).

	ÉPREUVES	NATURE
ÉPREUVES ÉCRITES	LOGIQUE ET RAISONNEMENT	QCM EN LIGNE
	CULTURE GÉNÉRALE	QCM EN LIGNE
	BUSINESS ENGLISH	QCM EN LIGNE
ÉPREUVES ORALES	ENTRETIEN	INDIVIDUEL

## TITRE ACCESSIBLE PAR LA VOIE DE LA VAE\*

\* Validation des Acquis par l'Expérience

### ÉTAPE 1

Demande du dossier de candidature par mail : [mosp@idracparis.com](mailto:mosp@idracparis.com)

### ÉTAPE 2

Vous passerez les épreuves écrites en ligne sur notre plateforme : **TEST-R**

OU nous vous orientons vers une démarche de VAP

### ÉTAPE 3

Vous serez reçu pour un entretien individuel centré sur le projet et le profil du candidat. Les jurys sont composés de professionnels et de membres du corps professoral.

### ÉTAPE 4

Recevez une réponse dans les 10 jours ouvrables après les épreuves orales.

## IDRAC BUSINESS SCHOOL EST MEMBRE DE HEP EDUCATION

La Collective HEP EDUCATION rassemble aujourd'hui 35 écoles et centres de formation autour de 3 valeurs partagées – Humanisme, Entrepreneuriat, Professionnalisme – HEP.

HEP EDUCATION croit à une pédagogie de l'encouragement et de l'accompagnement. Elle défend une vision militante de l'éducation qui vise à faire de nos apprenants, des femmes et des hommes accomplis qui prennent leur avenir en main.

HEP EDUCATION propose au travers de ses membres un enseignement et un programme d'engagements et de services qui répondent aux 3 valeurs – Humanisme, Entrepreneuriat, Professionnalisme – HEP.

## HEP EDUCATION

Humanisme Entrepreneuriat Professionnalisme

## HEP EDUCATION en chiffres c'est...

**35** ÉCOLES ET CENTRES DE FORMATION

**25 000**

PERSONNES FORMÉES CHAQUE ANNÉE DONT

**7 000**

APPRENTIS

PLUS DE **7 000** PERSONNES DIPLÔMÉES CHAQUE ANNÉE

PLUS DE **10 000** DIPLÔMÉS

PLUS DE **25** CAMPUS EN FRANCE

**8** À L'INTERNATIONAL BRNO, CASABLANCA, CORK, DAKAR, DUBLIN, SANTANDER, SHANGHAI, NEW-YORK

PLUS DE **100** UNIVERSITÉS PARTENAIRES EN FRANCE ET À L'ÉTRANGER

ET PLUS DE **10 000** ENTREPRISES PARTENAIRES

## AMIENS

5, boulevard du Port d'Aval  
80000 Amiens

Tél. : 03 22 71 71 00  
info@idracamiens.com

## BORDEAUX

**CAMPUS HEP**  
114, rue Lucien Faure  
33300 Bordeaux

Tél. : 05 57 92 93 03  
info@idracbordeaux.com

## GRENOBLE

3 bis, rue de la Condamine  
38610 Gières

Tél. : 04 76 09 15 72  
info@idracgrenoble.com

## LYON

**CAMPUS HEP**  
47, rue Sergent Michel Berthet  
CP 607 – 69258 Lyon  
Cedex 09

Tél. : 04 72 85 72 72  
info@idraclyon.com

## MONTPELLIER

Parc Euromédecine  
499, rue de la Croix Verte  
34 196 Montpellier Cedex 5

Tél. : 04 67 52 04 66  
info@idracmontpellier.com

## NANTES

**CAMPUS HEP**  
16, boulevard Général de Gaulle  
44200 Nantes

Tél. : 02 40 29 38 14  
info@idracnantes.com

## NICE

1200, avenue Maurice Donat  
Natura 4 - Sophia Antipolis  
06 250 Mougins

Tél. : 04 93 84 83 58  
info@idracnice.com

## PARIS

**CAMPUS HEP**  
20 bis, Jardins Boieldieu  
92071 La Défense Cedex

Tél. : 01 44 40 80 40  
info@idracparis.com

## TOULOUSE

Parc d'Activités Basso Cambo  
12, rue Michel Labrousse  
31100 Toulouse

Tél. : 05 62 21 01 98  
info@idractoulouse.com

## FPSG-LILLE

181 rue Léon Beauchamp  
59930 La Chapelle d'Armentière

Tél. : 03 20 57 63 02  
mosp@idracparis.com

## FPSG-PARIS

6 avenue de la Libération  
93200 Saint-Denis

Tél. : 01 48 20 95 89  
mosp@idracparis.com

## FPSG-LYON

4 avenue du Docteur Schweitzer  
69330 MEYZIEU

Tél. : 04 37 85 57 91  
mosp@idracparis.com

**DEVENEZ REMARQUABLE !**

**IDRAC**  
BUSINESS SCHOOL

[www.bachelor-idrac.fr](http://www.bachelor-idrac.fr)

Membre de :



*Rejoignez-nous sur les réseaux sociaux...*

[www.facebook.com/ecoles.idrac](http://www.facebook.com/ecoles.idrac)

Twitter : @IDRAC\_Bachelor